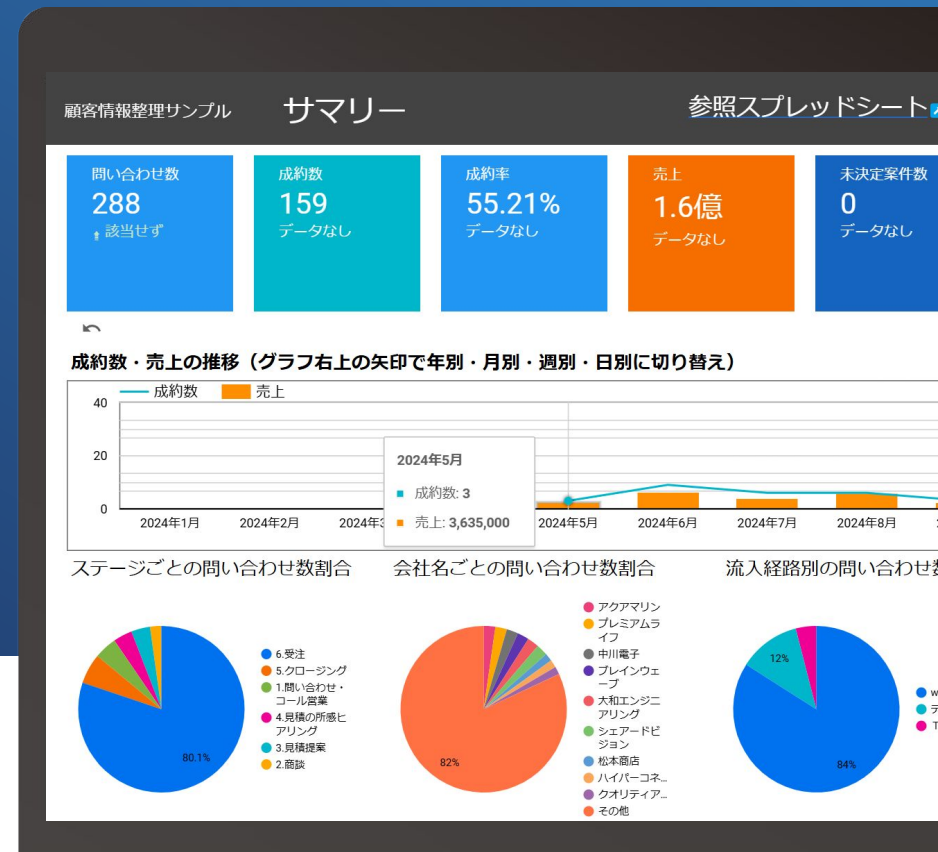


【月30時間削減の実績あり】
データの見える化・レポート作成コストを削減

Looker Studio ダッシュボード構築のご提案



「Looker Studioダッシュボード構築」プランとは

データを集計し、レポートを定期的に作る、営業部門の管理職やマーケティング担当者向けのサービスです。
直感的な操作で使いやすく、資料作成の工数削減に繋がります。

データ集約から可視化までまるっとお任せ



スプレッドシートのデータを自動で反映



表やグラフの初期設定は私が引き受けます



GASでデータの前処理まで対応



よくある課題

営業部門の管理職やマーケティング担当者のみなさん
レポート作成の現場において、このようなケースはありませんか？



現場担当者

**データの取りまとめ
に時間がかかる**

複数のスプレッドシートからデータを収集するために、**手動集計を繰り返し**、更新のたびに数時間を費やす。**本来の戦略立案や改善業務に時間が避けない。**



部門の管理職

**表やグラフの調整に
ストレスを感じる**

Excelやスプレッドシートで毎度**グラフのレイアウトを整え**、色や軸を調整するたびに**ストレスを感じる**。**わずかな変更にも時間がかかり**、他の業務に集中できない。



経営者

**データを意思決定に
活かせていない**

データを収集しても、結局は眺めるだけで終わり、**具体的な施策や改善案につなげらない**。データの真価を発揮できないまま、**意思決定が遅れがち**。

サービス紹介

30時間
削減
実績

レポート作成を効率化でき、資料作成や進捗管理にかかるコストを削減できます。
コア業務へ集中でき、KPI進捗の改善、ひいては売上拡大へ繋がります。



現場担当者

データの取りまとめ
時間を大幅削減

Looker Studioに複数のスプレッドシートを集約。自動で集計・更新されるため、従来の手動コピペ作業が不要になる。週次・月次レポート作成の時間を大幅に短縮。



部門の管理職

表やグラフの初期設定
はまるっと代行

目的に合わせた切り口の図表をご用意するので、煩雑なグラフ編集やレイアウト調整から開放。見やすいデザインで重要な指標を一目で把握できます。



経営者

蓄積したデータを
意思決定へ活かす

自動更新されたデータを可視化し、KPIの変動や売上推移をリアルタイムでチェック。施策の効果検証がスピーディーになり、経営や営業の判断をタイムリーに。

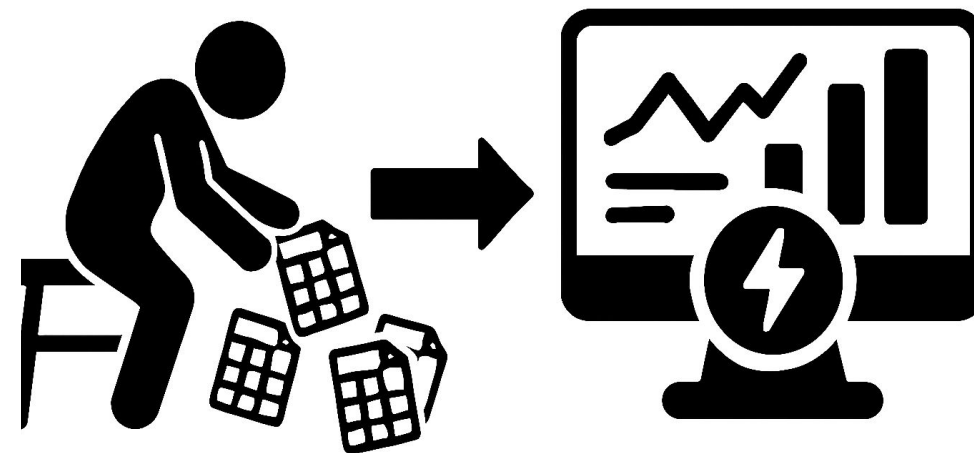
オウンドメディアSEO支援企業様の事例

コンサルタント1人の レポート作成時間を**月30時間**削減

作業時間削減だけでなく、数字をもとにした提案力が上がり、クライアント満足度も高まりました（担当者）

導入前の課題

- 点在したアクセスデータや記事管理データを集計するのに**月30時間は費やしていた**
- 集計作業に時間がとれず、**データ確認が週一度**だった
- データの**分析や施策立案まで手が回っていない**



導入後の効果

- 計測～集計までが自動化され、**集計の負担がほぼ0に**
- **同期されたデータを常に確認**できるようになった
- データ分析に注力でき、より**本質的な課題解決**につながる**施策をお客様に提案**できるようになった

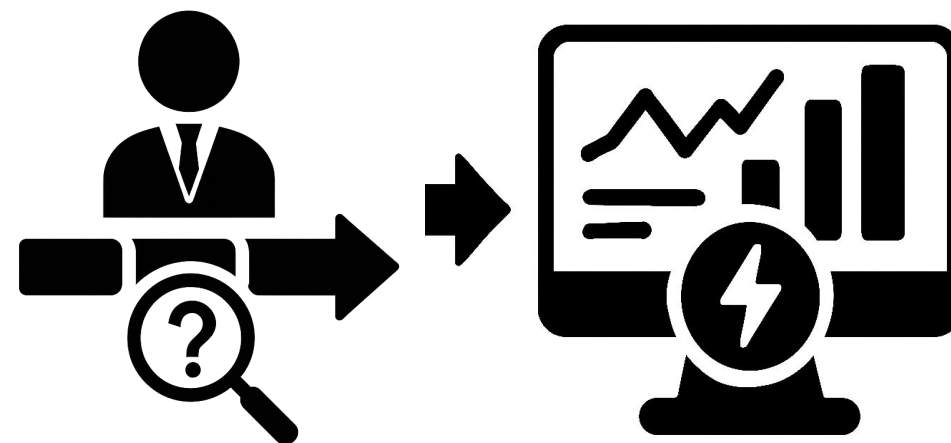
設備メンテナンス企業様の事例

営業担当者ごとのパイプラインを一箇所で確認できるようになった

営業フェーズごとの所要時間が見えるようになり
現状把握・課題発見が容易になった

導入前の課題

- 管理職が、現場社員の「初回打ち合わせから見積もりまでの所要日数」を直感的に把握できない
- 営業担当者ごとの案件数・内容の把握に時間がかかる
- データの分析や改善に時間が割けない



導入後の効果

- シンプルに整理された図表でパッと理解できる
- 営業担当者ごとのフィルターも容易で、把握がスムーズ
- 現状の分析に注力でき、改善に時間をとれるようになった。その結果、効率的に営業活動を行っている

料金

料金は「**Looker Studioのページ数**」と「**スプレッドシートの整形費用**」によって決まります。
ご要望に応じてカスタマイズしたプランもご提案できますので、詳しくはお問い合わせください。

3ページプラン

1～3ページ

1万円～

5ページプラン

3～5ページ

3万円～

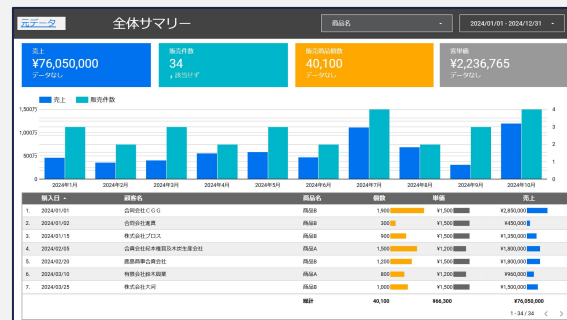
7ページプラン

5～7ページ

5万円～

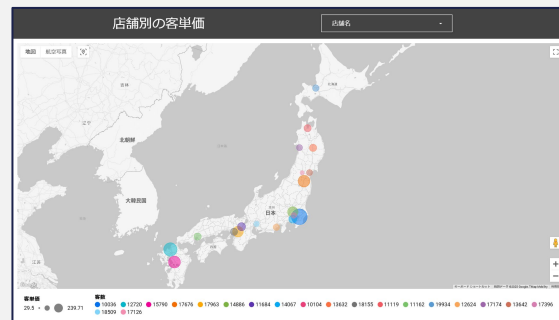
例

- ✓ 売上管理のサマリーページ
- ✓ アクセスデータのサマリーページ



例

- ✓ 購買行動のクロス分析
- ✓ 地域別の客単価バブルマップ



例

- ✓ 担当者別の営業成績管理
- ✓ 成約数・売上の推移グラフ



※ ダッシュボードするためのデータ整形が必要な場合は別途見積もりが発生いたします。

料金

基本の料金体系は「**ダッシュボード構築費用**」+「**スプレッドシート整形費用**」です。
ご要望に応じてカスタマイズしたプランもご提案できますので、詳しくはお問い合わせください。

ダッシュボード構築費用

1~5万円 (税抜)

Looker Studioの設定にかかる費用です
3つのプランがご選びいただけます

- 3ページプラン
- 5ページプラン
- 7ページプラン



スプレッドシート整形費用

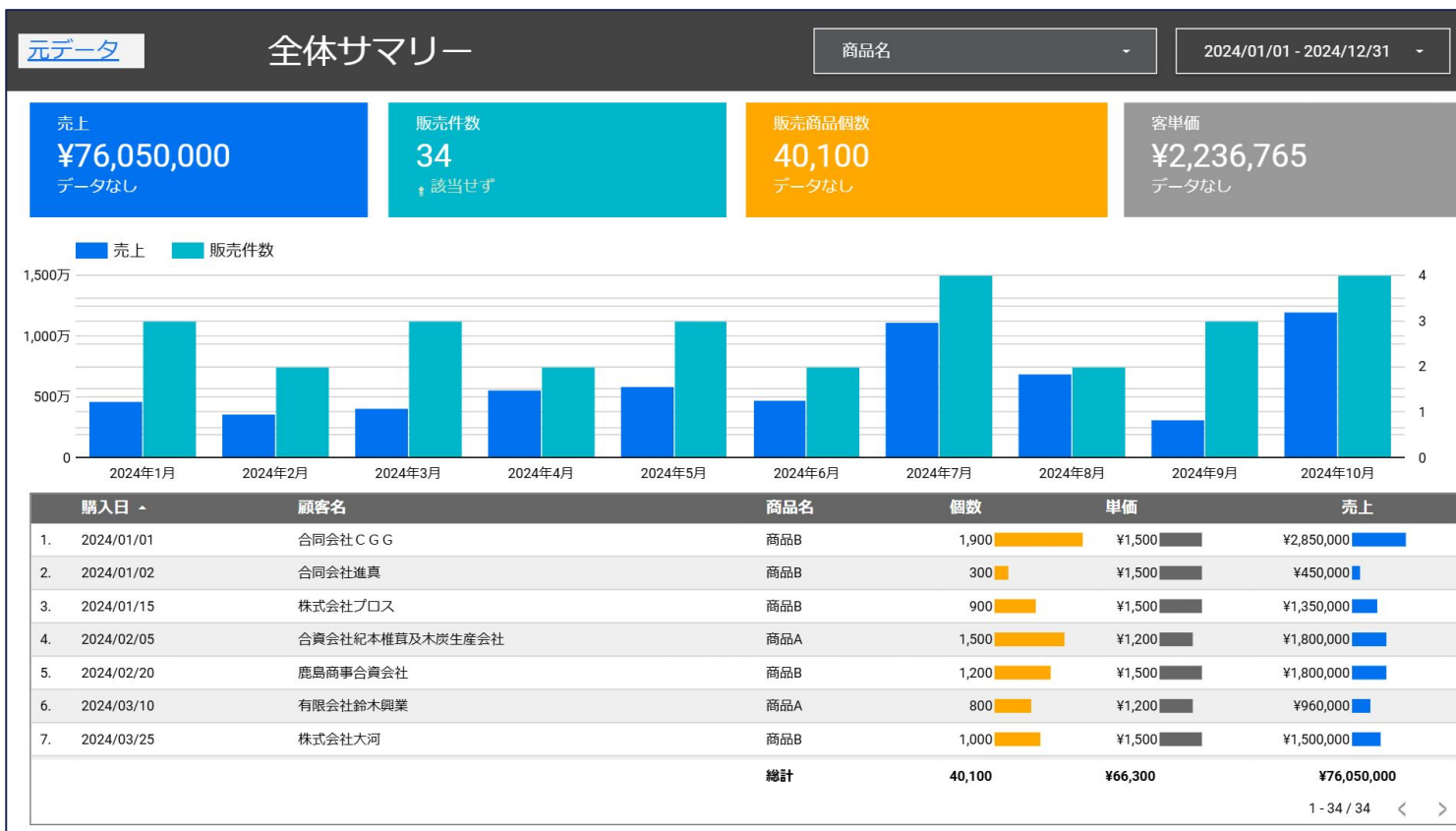
1~5万円 (税抜)

Looker Studioで読み込める形に
スプレッドシートを整形するための費用です
関数やGASを使って整形します

ほとんどのお客様の場合、6万円前後になります

Looker Studioサンプルファイル 1/3

今月の売上や月間の推移・客単価のサマリーを1枚に



▼売上管理のLooker Studio

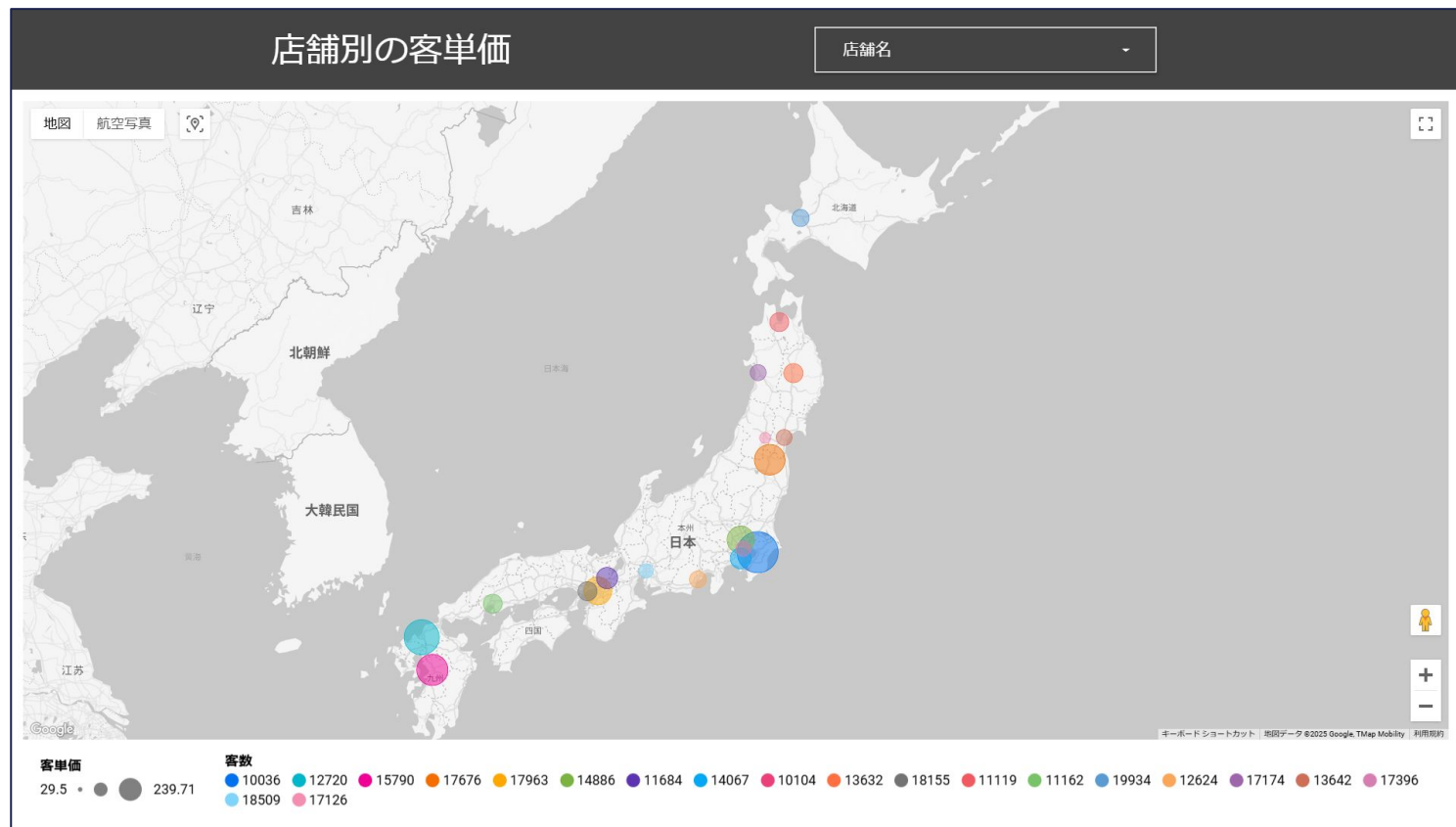
<https://lookerstudio.google.com/u/0/reporting/b25cac04-004a-4732-b5b9-1ec994cc0bb0/page/qfcZE>

上記URLから実際のLooker Studio操作を体験できます。

- 右上の期間ボタンで期間指定
- 特定の月の棒グラフをクリックすると、その月でフィルタリング
(7月の棒グラフをクリックしてみてください)

Looker Studioサンプルファイル 2/3

購買行動を地域や曜日・時間帯の切り口でクロス分析



▼購買行動のLooker Studio

https://lookerstudio.google.com/u/0/reporting/88b2ad13-5e6c-4c69-a2c4-2a23c6f90a57/page/p_vpzilnoppd

上記URLから実際のLooker Studio操作を体験できます。

- 店舗名ボタンでフィルタリング
- バブルにマウスをかざすと、内訳が把握できる
(千葉の青丸にかざしてみてください)

Looker Studioサンプルファイル 3/3

営業担当者の成績やパイプライン管理をダッシュボードに集約

顧客情報整理サンプル

成約率：担当社員別

期間を選択

N...	問合せ日	担当社員	ステージ	受注日	成約	サービス	建物名	顧客	DriveURL	売上
1	'24/5/9	田中三郎	6.受注	'24/5/24	成約	サービスB	青山グランドビル	山田製作所	https://driv...	109.1万
2	'24/5/15	天宮六郎	6.受注	'24/5/26	成約	サービスE	浜田橋マンション	アルファテクノロジー	https://driv...	187.9万
3	'24/5/17	天宮六郎	4.見積の所感ヒアリ...	-	成約	サービスB	エクレール東海	東和建設	https://driv...	191.6万
4	'24/5/20	鈴木次郎	4.見積の所感ヒアリ...	-	成約	サービスB	さくら保育園	日本マリンシステム	https://driv...	191.4万
5	'24/5/21	岡田四郎	6.受注	'24/6/8	成約	サービスE	中央第一ビル	グローバルサイエンス	https://driv...	156万
6	'24/5/21	新田五郎	1.問い合わせ・コー...	-	失注	サービスE	グリーンパーク住宅	三河電機	https://driv...	-
7	'24/5/23	岡田四郎	6.受注	'24/6/1	失注	サービスD	プラザ城南	フューチャーメディカル	https://driv...	-
8	'24/5/23	新田五郎	3.見積提案	-	成約	サービスC	北野スクエア	アドバンストソリューシ...	https://driv...	162.6万
9	'24/5/22	鈴木次郎	6.受注	'24/6/6	失注	サービスB	サンライズタワー	北日本物流	https://driv...	-
10	'24/5/22	天宮六郎	6.受注	'24/6/6	失注	サービスB	サンライズタワー	北日本物流	https://driv...	-

1 - 100 / 400

↑ ↓

≡ ⋮

問合せ週	問合せ数	成約数	成約率	未決定数	失注数	失注率	売上
'25/2/3の週	18	11	61.11%	0	7	38.89%	¥851万
'25/1/27の週	23	10	43.48%	0	13	56.52%	¥906万
'25/1/20の週	17	11	64.71%	0	6	35.29%	¥1,134万
'25/1/13の週	15	12	80.00%	0	3	20.00%	¥1,459万
'25/1/6の週	18	11	61.11%	0	7	38.89%	¥1,088万
'24/12/30の週	25	14	56.00%	0	11	44.00%	¥1,473万
総計	400	227	56.75%	0	173	43.25%	¥2億

1 - 33 / 33

≡ ⋮

担当社員	問合せ数	成約数	成約率	未決定数	失注数	失注率	売上
鈴木次郎	73	46	63.01%	0	27	36.99%	¥4,610万
田中三郎	71	45	63.38%	0	26	36.62%	¥4,765万
山田一郎	69	35	50.72%	0	34	49.28%	¥3,295万
岡田四郎	66	33	50%	0	33	50%	¥3,641万
新田五郎	62	33	53.23%	0	29	46.77%	¥2,804万
天宮六郎	59	35	59.32%	0	24	40.68%	¥3,708万
総計	400	227	56.75%	0	173	43.25%	¥2億

1 - 6 / 6

▼営業管理サマリーのLooker Studio

https://lookerstudio.google.com/u/0/reporting/a058f5ca-8f2d-45dc-aa56-fc9b897e1694/page/p_sd7tm7v0pd

上記URLから実際のLooker Studio操作を体験できます。

- 右上の期間ボタンで期間指定
- 右下表の社員名をクリックすると、その社員でフィルタリング
(鈴木次郎の名前をクリックしてみてください)

ご契約の流れ

お問い合わせ

まずは**お問い合わせ**ください。
ご相談内容を確認し、打ち合わせ日
時をご連絡いたします

ヒアリング

実際のスプレッドシートを拝見しな
がら、**お客様の現状**や課題感をヒア
リングいたします

仕様・プラン の ご提案

お客様の課題から**仕様**を固め
お見積りいたします

ご契約

仕様とお見積りに
双方合意しましたらご契約

開発

納期までに**永富が開発を進め**てまい
ります

一次納品 & 動作確認期間

納品後、あらかじめ定めた**動作確認
期間の間**、**お客様に動作を確認**して
いただきます

修正

動作確認期間にご報告いただいた不
具合は、**仕様の範囲内に限り、無償
で修正**いたします

本納品 & 検収・支払い

動作確認期間内に不具合が出なく
なったら**本納品**ということで、**検収
・支払い**手続きをお願いします

よくある質問

Q このサービスの業務範囲はどこまでですか？

A Looker Studioとの接続、Looker Studioの図表作成です。スプレッドシートの整形は別途お見積り。

Q どのような業種のクライアントが多いですか？

A サイトのアクセス状況を可視化したいWebマーケティング企業様や案件・顧客管理を必要とする企業様です。

Q 競合でもサービスは受けられますか？

A 基本的にはお受けいただけます。お気軽にご相談ください。

Q 一次納品後、表にデータが表示されなくなったら、どうすればいい？

A 動作確認期間中にご報告いただいた不具合は、仕様の範囲内に限り対応可能です。
動作確認終了後の場合は、別途お見積りが必要になる場合がございます。まずはご相談ください。

無料相談受付中

「自社のスプレッドシートはダッシュボードにできるか」相談したい
「レポート作成を効率化」したいという方は、ぜひご相談ください。

クラウドソーシングでのお問い合わせ

**各種サイトの
「相談する」ボタンから**

2営業日以内にご返信します